

БИЗНЕС-КВЕСТ: РАЗВИТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ

Построение непрерывного цикла подготовки и обучения руководителей компании с минимальным отрывом от текущей деятельности и максимальным практическим результатом.

ПОСТАНОВКА ЗАДАЧИ

- Детализация тактической и стратегической цели обучения.
- Формирование среды: стабильный рынок, работа в условиях неопределенности или кризиса.
- Противодействие активности конкурентов и рыночных альтернатив.
- Взаимодействие между отделами, создание развёрнутой матрицы взаимосвязи.

ДЕТАЛИЗАЦИЯ

- По каждому руководителю составляется карта компетенций: сильные/слабые стороны, на основании сканирования по методу 360 градусов и построения индивидуальных социограмм.
- Подготовка коммуникационной карты взаимодействия в компании, создание и оценка мотивационного портфеля.
- У руководителей есть чёткое понимание, что программа обучения подготовлена индивидуально и эксклюзивно для решения их задач.
- Руководители вовлечены в разработку тренинга, являясь генераторами идей и подходов; корректируя сценарии и поведенческие шаблоны.
- Интеграция процесса постоянного обучения в текущую работу.

ЭТАП 1. ДИАГНОСТИКА

- Общение с руководителями руководителями в целях проведения входного аудита компетенций.
- Определение и аудит ключевых точек внутренних и внешних коммуникаций, выявление проблемных зон.
- Участие в личных встречах и совещаниях.
- Продолжительность этапа до 2 недель.

ЭТАП 2. ПОДГОТОВКА И ПРОВЕДЕНИЕ

- Формируются рабочие созвездия по психотипам участников.
- Создаются сценарии бизнес-квеста.
- Разрабатывается программа бизнес-квеста, учитывая полученную информацию.
- Оптимальная группа 5-10 слушателей.
- Проведение бизнес-квеста.

ЭТАП 3. ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ И РЕКОМЕНДАЦИИ

- Исходящий аудит компетенций.
- Обратная связь по развитию управленческих компетенций.
- Рекомендации по дальнейшему обучению / наставничеству / коучингу.
- Продолжительность подготовки отчёта 1 неделя.

Константин Савкин

www.SavkinKS.ru

Возникли вопросы, необходима консультация?

Моб/WhatsApp +7-916-600-95-29 savkin.ks@gmail.com